

Tyre 24

maintenant présent en France

WWW.TYRE24.FR
LA PLATE-FORME ONLINE DU PNEUMATIQUE

APRÈS AVOIR RODÉ LE SYSTÈME EN ALLEMAGNE ET EN POLOGNE, DEPUIS MARS 2009 LE GROUPE D'ENTREPRISES TYRE 24 A OUVERT SA PLATE-FORME B2B WWW.TYRE24.FR AUX PROFESSIONNELS FRANÇAIS DU PNEUMATIQUE.

Au départ, Tyre24 GmbH a lancé son site b2b en Allemagne en 2007. Comme il a rapidement connu le succès, une extension à la Pologne est née avec, dans la foulée, des ambitions européennes. Elles se sont concrétisées en mars 2009 par la création, à Strasbourg, d'une SARL de droit français et l'ouverture du site www.tyre24.fr. Un site b2b de plus ! Cela ne tracasse pas vraiment **Michael Saitow**, le gérant de Tyre 24 : « Nous nous sommes décidés à développer notre activité commerciale vers la France parce que celle-ci offre des volumes importants et qu'elle est aussi la porte d'entrée de la péninsule Ibérique ». Voilà un argument encore jamais entendu, mais **Michael Saitow** en a d'autres pour justifier sa démarche : « La mentalité française est généralement ouverte et très positive au milieu internet. De plus, le réseau informatique y est rapide et parfaitement développé ». Cependant son bilan n'oublie pas les freins : « Certes il y a déjà un grand nombre de concurrents sur ce marché mais notre philosophie d'entreprise – service/qualité/performance – est notre principal atout, elle a déjà fait ses preuves contre une concurrence sévère. Les trois premières semaines en France confirment notre approche, elles ont déjà dépassé nos attentes ». C'est aussi la preuve que le site est d'emblée performant, non seulement le site www.tyre24.de a été (bien) traduit mais aussi (bien) adapté en un trimestre par les collaborateurs français de l'entreprise. Au fil du temps, les retouches apportées au site allemand pour le rendre plus efficace ont été intégralement transférées au site français. Ainsi « La plate-forme commerciale tyre24.fr propose maintenant à la France une liaison entre commerce de gros et de détail par delà les frontières nationales. Le client reçoit tous les jours les prix (du jour) et les disponibilités de tous les pneus, jantes, ainsi que l'assortiment des grossistes de France et d'autres pays », ainsi **Michael Saitow** résume-t-il l'essentiel de son site mais il ajoute aussi « Vous pouvez d'un



Michael Saitow, fondateur de Tyre 24 : après l'Allemagne et la Pologne, il ouvre la version française de son site B2B

La page d'accueil de www.tyre24.fr. Les pneus et les prix des différents fournisseurs peuvent être actualisés toutes les heures.

jour à l'autre, voir le jour même, commander des pneus, souvent nettement en dessous du prix de stockage. De cette façon les commerçants restent financièrement flexibles sans « rester assis » sur leurs marchandises. L'offre est mise à jour plusieurs fois par heure par presque tous les grossistes, c'est extrêmement simple au plan administratif parce qu'on peut commander directement – et sans commission – chez le grossiste, 24 h sur 24, 365 jours par an : grâce à des serveurs puissants tout est ultra rapide ». Connaissant les réserves qu'on peut faire à propos du « e négoce », Tyre 24 rassure ses prospects : toutes les informations sont accessibles, c'est la transparence absolue à propos de tout, grossistes, pneus, jantes, description du produit, etc... De plus Tyre 24 n'offre pas de contrat à long terme pouvant comporter des clauses dissimulées, « et chaque client a un droit de résiliation MENSUEL ». Et quel que soit le problème, commercial ou technique, des collaborateurs sont là pour répondre aux questions. Pour vérifier si tout ceci est exact, rien n'est plus simple : tapez tyre24.fr, **Michael Saitow** n'attend que ça !