

# ALZURA.COM

Automotive B2B Marketplace & Procurement Platform

## COMUNICADO DE PRENSA

Repensar las compras

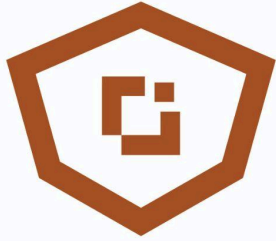
### **Cómo los talleres trabajan de forma más rápida, precisa y rentable con ALZURA Tyre24**

Kaiserslautern, 27/05/2026: La presión económica sobre los talleres independientes no deja de aumentar: los recambios son cada vez más caros, falta personal y los clientes esperan procesos rápidos y transparentes. Para seguir siendo rentables, los talleres deben analizar de forma crítica un área en particular: las compras. Un proceso de aprovisionamiento optimizado digitalmente puede convertirse en una auténtica ventaja competitiva.

Una plataforma que ya responde hoy a estas exigencias es ALZURA Tyre24. Lo que comenzó como una simple plataforma de comercio de neumáticos se ha convertido en un marketplace B2B integral para todo el aftermarket de automoción, con más de 29 millones de productos: desde neumáticos y llantas hasta recambios, accesorios y numerosos artículos complementarios. La diferencia decisiva: los talleres compran directamente al proveedor correspondiente, sin que ALZURA aplique márgenes comerciales propios. Esto garantiza la máxima transparencia en los precios y permite una compra eficiente y justa.

### **Pedidos más rápidos y decisiones más precisas**

Especialmente cuando un cliente está esperando o un elevador permanece ocupado, cada minuto cuenta. Los talleres modernos necesitan identificar las piezas necesarias con total precisión y conseguirlas de inmediato. ALZURA Tyre24 les ayuda con la función "Workshop Intelligence": gracias a la búsqueda de vehículos basada en el VIN, el sistema identifica en segundos el recambio exacto entre



# ALZURA.COM

Automotive B2B Marketplace & Procurement Platform

millones de artículos, incluyendo despiece técnico. De este modo, los pedidos erróneos pasan prácticamente a formar parte del pasado.

La rapidez también desempeña un papel clave en la entrega. Los talleres pueden ordenar los proveedores según el plazo de entrega más rápido o el mejor precio, dependiendo de lo que resulte prioritario en cada caso. El tiempo estimado de entrega mostrado para cada proveedor aporta la máxima seguridad en la planificación.

### **Ventajas de compra para una mayor rentabilidad**

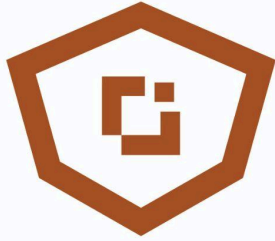
Además de rapidez y fiabilidad, los usuarios se benefician de garantía del mejor precio, protección al comprador y envío gratuito desde el primer euro con la cuenta Prime Marketplace. La garantía de entrega al 100 % aporta una seguridad adicional. Si un proveedor cancela un pedido, ALZURA se encarga automáticamente de buscar una alternativa y asume cualquier posible coste adicional.

Con más de 2.000 proveedores activos y una variedad de productos que supera ampliamente el surtido de los distribuidores regionales de recambios, es posible reducir significativamente los costes de compra y aumentar los márgenes, sin comprometer la disponibilidad ni la calidad.

### **Todo en una sola plataforma, incluidos los proveedores propios**

Otra ventaja: los talleres que ya cuentan con sus propios proveedores de recambios podrán integrarlos en la plataforma mediante el ALZURA Connector. De esta manera, las condiciones individuales y los socios preferentes pueden combinarse perfectamente con las ventajas de la compra digital, ofreciendo una visión centralizada y un proceso de compra completamente transparente.

“Apoyamos a los profesionales del taller para que maximicen su eficiencia en la compra de recambios. Cuanto más ágil es el proceso, mayor es la rentabilidad.



# ALZURA.COM

Automotive B2B Marketplace & Procurement Platform

Precisamente ahí es donde entra en juego ALZURA Tyre24”, explica Michael Saitow, fundador y CEO de ALZURA AG.

### **Contacto de prensa**

Torsten Kühne  
Responsable de RR.  
ALZURA AG / ALZURA B2B Marketplace  
Gewerbegebiet Sauerwiesen  
Technologie-Park I & II  
67661 Kaiserslautern, Germania  
+49 6301-600 1005  
torsten.kuehne@alzura.com  
<https://tyre24.alzura.com>