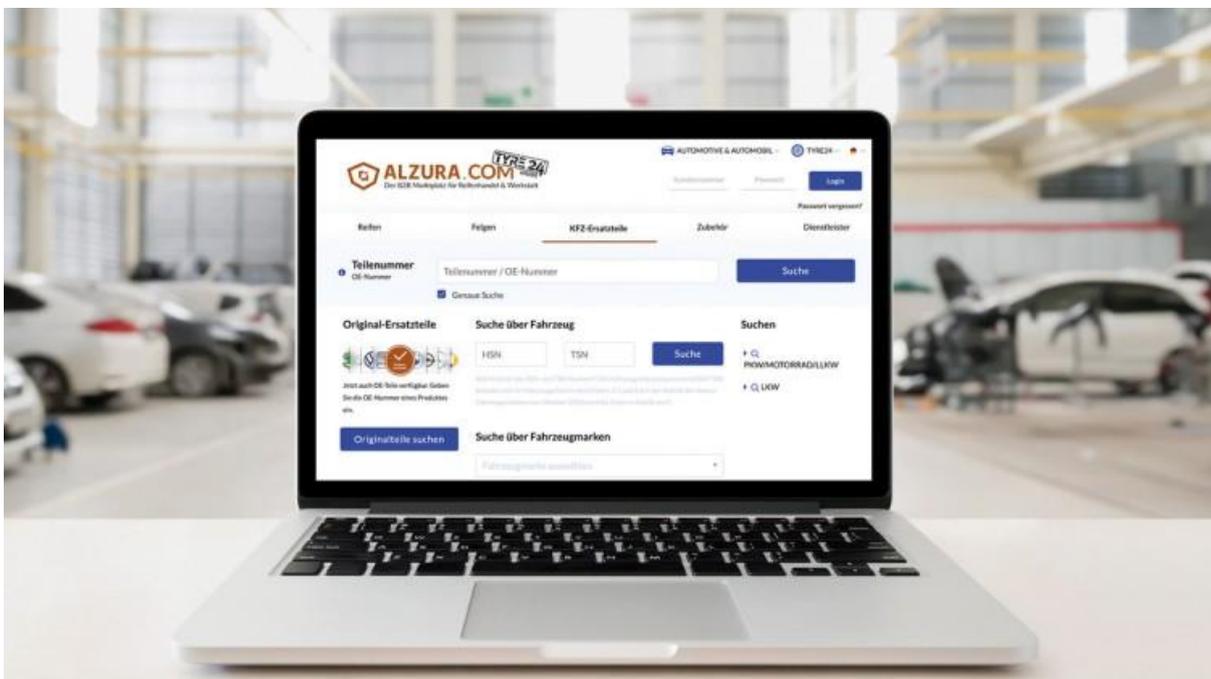


Margen und Renditen im Fokus: Effiziente Teilebeschaffung online mit ALZURA Tyre24



© Foto: stock.adobe.com - Piman Khrutmuang

Noch nie war es so wichtig wie heute, frühzeitig die Weichen für ein erfolgreiches Geschäft zu stellen. Dabei rückt die Beschaffung von Materialien – seien es Reifen, Kfz-Ersatzteile oder Zubehör – immer mehr in den Fokus. Um langfristig Renditen zu verbessern, ist die richtige Einkaufsquelle essenziell.

Datum: 02.10.2023

Die Kaufmannsweisheit „Der Gewinn liegt im Einkauf“ bekommt gerade in Zeiten erhöhten Marktdrucks eine neue Bedeutung. Werkstätten stehen vor der Herausforderung, ihre Betriebsergebnisse zu optimieren und nachhaltige Renditen zu erzielen. Die Wahl der Einkaufsquellen spielt dabei eine entscheidende Rolle. Die Lösung liegt in innovativen Beschaffungswegen – und genau hier setzt ALZURA Tyre24 an. Als B2B-Plattform im Kfz-Ersatzteilmarkt bietet ALZURA Tyre24 Werkstätten eine umfassende Lösung, um ihre Margen zu erhöhen und langfristige Renditen zu verbessern. Der Fokus liegt dabei auf einer effizienten Beschaffung, die den Bedürfnissen der Werkstattprofis gerecht wird.

Vielfalt kombiniert mit Wettbewerbsvorteilen

Ein wesentliches Merkmal von ALZURA Tyre24 ist das breite Sortiment von mehr als 2.000 Lieferanten. Das Portfolio geht weit über das Angebot des regionalen Teilegroßhandels hinaus. Dies eröffnet den Werkstätten neue Möglichkeiten, die Produktvielfalt zu nutzen und gleichzeitig von einheitlichen, sehr attraktiven Preisen zu profitieren. Denn die mit dem Verkauf verbundenen Kosten der Anbieter sind geringer und können an die Käufer weitergegeben werden. Zudem eliminiert die Plattform die Aufschläge, die durch die mehrmalige Belieferung am selben Tag durch den stationären Großhandel entstehen. Dies führt insgesamt zu niedrigeren Teilepreisen und stärkt die finanzielle Position der Werkstätten.



© Foto: ALZURA

"Unsere Plattform bietet Werkstattprofis ein Suchwerkzeug, das auf ihre Bedürfnisse zugeschnitten ist. Unser Ziel ist es, nicht nur eine optisch ansprechende Oberfläche zu bieten, sondern vor allem ein funktionales Werkzeug, das zu relevanten Ergebnissen führt. Unser Fokus liegt auf der praktischen Effizienz für unsere Händler."

Michael Saitow, CEO und Gründer der ALZURA AG.

Praktisch, effizient und intuitiv

ALZURA Tyre24 hat sich von einer spezialisierten B2B-Plattform für den Reifenhandel zu einem umfassenden Online-Marktplatz und einer Beschaffungsplattform für den Kfz-Ersatzteilmarkt entwickelt. Die Plattform zeichnet sich durch eine zielgerichtete Suche nach Kfz-Ersatzteilen aus, die dank intuitiver Such- und Filterkriterien eine mühelose Navigation ermöglicht. „Unsere Plattform bietet

Werkstattprofis ein Suchwerkzeug, das auf ihre Bedürfnisse zugeschnitten ist. Unser Ziel ist es, nicht nur eine optisch ansprechende Oberfläche zu bieten, sondern vor allem ein funktionales Werkzeug, das zu relevanten Ergebnissen führt. Unser Fokus liegt auf der praktischen Effizienz für unsere Händler“, erklärt Michael Saitow, CEO und Gründer der ALZURA AG.

Zuverlässigkeit als Erfolgsfaktor

Ein zentraler Aspekt ist die transparente Darstellung von Verfügbarkeiten und voraussichtlichen Lieferzeiten. Dies ermöglicht den Werkstätten eine exakte Terminplanung und garantiert verbindliche Preis- und Lieferzusagen gegenüber ihren Kunden. Durch ein strenges Qualitätsmanagement stellt ALZURA Tyre24 sicher, dass diese Zusagen eingehalten werden. Das Ergebnis: Stornierungen und Lieferverzögerungen liegen bei ALZURA Tyre24 auf einem außergewöhnlich niedrigen Niveau von unter 0,5 Prozent.



ALZURA Tyre24 hat sich von einer spezialisierten B2B-Plattform für den Reifenhandel zu einem umfassenden Online-Marktplatz und einer Beschaffungsplattform für den Kfz-Ersatzteilmarkt entwickelt.

© Foto: ALZURA