

## **PRESSEMITTEILUNG**

Reifenhändler werden im Haupt- oder Nebengewerbe – So geht's

### **Tyre24 veröffentlicht Leitfaden “Wie eröffne ich einen Reifenservice”**

Kaiserslautern, 22.08.2018: Die B2B-Plattform Tyre24 hat für angehende Reifenhändler einen kostenlosen Leitfaden auf den Markt gebracht. In der Anleitung sind in mehreren Kapiteln alle wichtigen Informationen für den Start in die Selbständigkeit zusammengefasst. Mit dem Leitfaden möchte das Portal den beginnenden Reifenhändlern den Einstieg ins Reifengeschäft erleichtern. Der Leitfaden kann unter <https://sales.alzura.com/tyre24/wie-eroeffne-ich-einen-reifenservice> kostenlos heruntergeladen werden.

### **Chancen und Herausforderungen als selbständiger Reifenhändler**

In dem kostenlosen Leitfaden für den zukünftigen Reifenhändler gehen die Experten von Tyre24 ausführlich auf die finanziellen Vorteile eines Reifendienstes ein sowie auf eventuelle Herausforderungen. Erklärt werden die Besonderheiten eines Gewerbes in Vollzeit oder als Nebentätigkeit. Zudem wird dargestellt, welche Tätigkeiten im Reifenservice ohne Meister oder Ausbildung ausgeführt werden dürfen und worauf bei der Erstellung der Service-Leistungen geachtet werden muss. Taktische Überlegungen zu Standort- oder Personalplanung finden ebenso Platz im Leitfaden. Im zweiten Kapitel werden alle Behördengänge aufgelistet sowie der Ablauf und die Notwendigkeit erklärt. Zu den wichtigen Ämtern und weiteren Institutionen gehören Gewerbeamt, Industrie- und Handelskammer, Finanzamt, Arbeitsamt oder die Berufsgenossenschaft. Hier wird auch erklärt, welche Unterlagen Reifenhändler benötigen als auch wie und wo sie diese erhalten. In einem weiteren Kapitel wirft die Anleitung für die Eröffnung eines Reifenhandels einen Blick auf Zahlen, Finanzen und Ausstattung. Kein Betrieb kann erfolgreich

sein, wenn die Finanzen nicht im Lot sind. Taktiken und technische Lösungen zur Auftragsverwaltung und Warenwirtschaft werden beschrieben und ein Blick auf Steuern und Akquise für den Reifenservice geworfen.

Weiterhin werden in dem Leitfaden die wichtigsten Geräte vorgestellt und erklärt was bei deren Anschaffung zu beachten ist.

Da viele Reifenhändler für den Start in die Selbstständigkeit einen Kredit bei einer Bank aufnehmen müssen, werden im letzten Kapitel die elementaren Bestandteile aus Sicht eines Reifenhändlers beschrieben. Auch für zukünftige Gewerbetreibende ohne Kredit-Bedarf lohnt hier der Blick. Schließlich hilft ein Businessplan dabei, sich zu organisieren und die wichtigsten Aspekte einer Selbstständigkeit nicht aus den Augen zu verlieren. Dazu gehören Entwicklung des Leistungs- und Service-Programms, Analyse der Wettbewerbssituation, Absatzmarktbeschreibung und strategische Einordnung des Standorts, Personalplanung, Finanzierungsplan und mehr

## **Über Tyre24**

Tyre24 ist eine Marke der SAITOW AG, einem europaweit agierenden IT-Unternehmen aus Kaiserslautern mit 300 Mitarbeitern an mehreren europäischen Standorten. Das Portal [tyre24.alzura.com](http://tyre24.alzura.com) ist Bestandteil der branchenspezifischen B2B-Plattform [Alzura.com](http://Alzura.com). Mehr als 2.000 Lieferanten nutzen das Portal als Vertriebskanal zum Absatz von Reifen, Felgen, Kfz-Ersatzteilen und Zubehör an gewerbliche Kunden. Den über 40.000 angeschlossenen Handelskunden - Reifenhandel, Werkstätten und Autohäuser - steht somit ein Onlinewarenbestand im Wert von 11 Milliarden Euro zur Verfügung. Dazu gehören unter anderem über 250.000 verschiedene Reifenartikel, über acht Millionen Verschleißteileartikel und über vier Millionen verschiedene Alufelgenartikel. Mehr als 100.000 Bestellungen werden im Jahresschnitt pro Tag über die Plattform abgewickelt. Auf dem Portal können die gewerblichen Kunden aber nicht nur Waren zu günstigen Konditionen erwerben, sondern über eine Marktplatzfunktion auch Reifen selbst anbieten und so Überbestände abbauen und das Lager bereinigen. Zudem verhilft Tyre24 Handelskunden zu einem erfolgreichen Auftritt in der Welt des eCommerce. Mit Thekenberatung, Shopsystemen bis hin zu eCommerce-Komplettlösungen inkl. Warenwirtschaft bietet Tyre24 alles, um erfolgreich am Onlinehandel teilzunehmen.

## **Pressekontakt**

Torsten Kühne  
Presse- und Öffentlichkeitsarbeit  
SAITOW AG  
Gewerbegebiet Sauerwiesen  
Technologie-Park I & II  
67661 Kaiserslautern, Germany  
Mail: [torsten.kuehne@saitow.ag](mailto:torsten.kuehne@saitow.ag)  
Telefon: +49 6301-600 1005