

PRESSEMITTEILUNG

Tyre24 erweitert Plattform

Verschleißteile gehen online

Kaiserslautern, den 11.12.2014: Tyre24 hat das Angebot auf der B2B-Plattform www.tyre24.de nach einer ausgiebigen Testphase um den Bereich KFZ-Verschleißteile erweitert und bietet den Kunden damit erneut einen echten Mehrwert ohne Zusatzkosten an. Neben dem Angebot von knapp 1.000 Lieferanten im Bereich Reifen, Rädern, Werkstatzubehör stehen jetzt zusätzlich die Bestände von 3,5 Millionen verschiedenen Kfz-Teilen von mehr als 80 Lieferanten aus ganz Europa im Gesamtwert von 8.7 Milliarden Euro für die gelisteten Händler der Plattform zum Abruf bereit. Das Verschleißteilemodul funktioniert genauso intuitiv wie es die Händler seit Jahren von der Reifensuche bei Tyre24 gewohnt sind. So stellen die Lieferanten ihre Artikel inkl. Preis, Lagerbestand und Lieferzeit auf dem Onlinemarktplatz ein. Die Käufer (Reifenhändler, Werkstätten, Autohäuser usw.) haben dann die Möglichkeit, sich den Lieferanten für die benötigten Verschleißteile auszusuchen. Sie können somit feststellen, welcher Lieferant ein bestimmtes Produkt zum besten Preis oder am schnellsten liefern kann. Tyre24 tritt auch in diesem Bereich nichts selbst als Verkäufer auf, sondern stellt lediglich das Werkzeug für den transparenten Verschleißteilehandel zur Verfügung. Mit Anschluss an die TecDoc-Datenbank werden aktuelle und umfassende Daten zur Identifizierung und Bestellung von Teilen bereit gestellt. Der Bereich Verschleißteile wird täglich mit Beständen und Preisen ausgebaut und erweitert.

Der Mehrwert besteht besonders in dem Angebot von 3,5 Millionen unterschiedlichen Artikeln, die das gesamte Spektrum an Verschleiß- und Karosserieteilen für Pkw und Lkw abbilden und somit die Flexibilität des Anwenders bei der Suche nach Ersatzteilen erhöhen. "Die Werkstatt hat in der Regel nicht die Möglichkeit, den Kontakt zu sehr vielen Lieferanten zu halten", so Michael Saitow,

Geschäftsführer der Tyre24 Group. Über das neue Ersatzteilmodul wird es für den Anwender wesentlich leichter, nun unter einer Vielzahl von Lieferanten das gesuchte Teil zu finden.

Der zentrale Punkt in der Suche nach dem Ersatzteil ist dessen eindeutige Identifizierung, die dem Anwender sehr leicht gemacht wird. Hauptsächlich stehen zwei Möglichkeiten zur Verfügung: Entweder gibt der Werkstattmitarbeiter die Artikelnummer direkt ein (als EAN, OEN oder Handelsnummer) oder er identifiziert das benötigte Teil über das Fahrzeug. Hier eröffnen sich zwei Wege: Einerseits die sichere Suche über die Herstellerschlüsselnummer (HSN/TSN), die den Fahrzeugtyp und die Ausführung eindeutig identifiziert. Ebenso möglich ist aber der Einstieg in die Suche über die Wahl der Marke, des Fahrzeugtyps usw. Hier kann sich der Anwender über eine Auswahlliste mit übergeordneten Suchkriterien bis zum benötigten Verschleißteil "durchklicken". Dann erscheint zunächst eine nach Herstellern sortierte Teileliste mit dem Preis des jeweils günstigsten Lieferanten. Die verschiedenen möglichen Lieferanten werden danach durch die Auswahl des benötigten Teils sichtbar. Wichtige Informationen zeigen die in der Lieferantenzeile aufgelisteten Icons, die beispielsweise Auskunft geben können über die Zahlungsart (etwa SEPA-Lastschrift), das Zahlungsziel oder eine Bewertung.

Die Vielzahl der Daten zur Teileidentifikation beruht auf der Grundlage des Katalogsystems TecDoc, einem Zusammenschluß zahlreicher Automobilzulieferer, die das gesamte Spektrum der benötigten Verschleißteile abdecken können. Damit ist das Teilemodul sehr umfassend und zeigt über die Preislistung auch das jeweils günstigste Angebot.

Darüber hinaus bietet das Verschleißteilemodul bei Tyre24 die Besonderheit des sogenannten intelligenten Warenkorb. Werkstätten wissen: Es kommt nicht allein auf den günstigen Preis an, auch die Frachtkosten können noch ungünstig zu Buche schlagen. Deshalb ist das Modul in der Lage, den gesamten Einkauf auch unter Einbeziehung der Frachtkosten zu optimieren. Das kann sich besonders bemerkbar machen, wenn bei mehreren Lieferanten Ware bestellt wird, weil bei Bestellungen unter 100 Euro meist bei jedem der Bestellung enthaltenen Lieferanten Frachtkosten anfallen. Tyre24 berechnet dann, bei welchen Lieferanten die gleiche Ware zu einem niedrigeren Gesamtpreis bestellt werden kann - um Frachtkosten zu minimieren. Ein nicht unbedeutendes Feature, wie der Leiter

Geschäftsbereich B2B bei Tyre24 Rolf Beißel weiß: "Manche Werkstätten zahlen mehrere hundert Euro Frachtkosten im Monat. Verteilt auf viele Rechnungen fällt das oft nicht auf. Bestellt ein Kunde bei uns täglich einmal alles was er braucht, zahlt er durch die Funktion Warenkorboptimierung nur noch einen Bruchteil dessen." Besonders stolz ist Beißel auf die Funktion 'Same Day Delivery': "Durch mittlerweile über 80 nationale und internationale Lieferanten, die mit der Express- und Abholfunktion arbeiten, ist es sogar technisch möglich, die Bestellung noch am gleichen Tage auszuliefern."

Bildunterschrift Screen_1:

Zur eindeutigen Identifizierung der Ersatzteile stehen zwei Möglichkeiten zur Verfügung.

Bildunterschrift Screen_2:

In Kategorien geordnete Verschleißteile ermöglichen eine einfache Suche.

Bildunterschrift Screen_3:

Jetzt auch Verschleißteile bei Tyre24 verfügbar.

Unternehmensprofil Tyre24Group

Die Tyre24Group aus Kaiserslautern besteht aus selbstständigen, jedoch stark vernetzten Geschäftsbereichen rund um das Thema Reifen und Räder. Alles begann 2002 mit der Gründung der Tyre24 GmbH durch Michael Saitow. Das Unternehmen betreibt mit der Online-Handelsplattform www.tyre24.de die Schnittstelle zwischen Reifengroß- und Reifeneinzelhandel. Das Portal ist inzwischen zu einem Zusammenschluss von ca. 1.000 Herstellern, Großhändlern und Händlern aus Europa angewachsen. In Europa nutzen mehr als 30.000 Reifenhändler, Autohäuser und Werkstätten die Onlineplattform zur Beschaffung von Reifen, Felgen, Zubehör und Verschleißteilen. Die Tyre24 GmbH bietet obendrein branchenübergreifend individuelle eCommerce-Komplettlösungen und Shoplösungen inkl. eines neuartigen, revolutionären 3D-Felgenkonfigurators an. Nach der Expansion 2005 nach Polen (www.tyre24.pl), 2010 nach Österreich (www.tyre24.at) und Frankreich (www.tyre24.fr), folgte 2013 Italien. Des Weiteren konnte, im Rahmen der Internationalisierung, 2012 der Zugang zu weiteren europäischen Märkten, darunter Norwegen, Dänemark, Schweden, Belgien, Luxemburg sowie den Niederlanden gesichert werden. Hierfür wurden zahlreiche europäische Tyre24-Franchisepartnerschaften abgeschlossen. Im März 2007 startete die Tyre24 GmbH das Endkundenportal www.reifen-vor-ort.de, welches einen Preisvergleich von mehr als 8.000 Reifenhändlern aus ganz Deutschland bietet. Auf diesem Portal kann der Kunde die Reifenhändler in seiner Region hinsichtlich des Angebotes in Preis und Leistung, sowie der Entfernung zum Wohnort vergleichen. Ende 2010 wurde die Tyre24 Automotive GmbH & Co. KG, die Immobilienbesitzgesellschaft der Tyre24Group, gegründet. Sie kümmert sich um die Verwaltung der einzelnen Immobilien sowie die Vermietung der Büroflächen an externe Unternehmen. 2014 wurde die meine-waschstrasse.de GmbH zu 100 Prozent übernommen. Mit der dazugehörigen "wash-app"

(kostenlos für iPhone und Android verfügbar) wird die Autowäsche für Businesskunden attraktiver und für eine gleichmäßigere Auslastung von Waschanlagen wird gesorgt.

Die Tyre24Group besteht aus einem Team von fast 300 Mitarbeitern mit komplexem Expertenwissen, langjähriger Erfahrung, vielen Ideen und Leidenschaft an deren Realisation. Der Hauptsitz der Tyre24Group ist Kaiserslautern.

Pressekontakt Tyre24 Group

Torsten Kühne
Presse- und Öffentlichkeitsarbeit
Tyre24 Group
Gewerbegebiet Sauerwiesen
Technologie-Park I & II
67661 Kaiserslautern, Germany
Mail: torsten.kuehne@tyre24.de
Telefon: +49 6301-600 1005
www.tyre24group.com