

# PRESSEMITTEILUNG

B2B-Plattform erweitert Produktportfolio in Österreich

## Verschleißteile jetzt auf Tyre24 verfügbar

Kaiserslautern, den 05.10.2017: Tyre24 hat das Angebot auf der B2B-Plattform in Österreich um den Bereich Kfz-Verschleißteile erweitert und bietet den Kunden damit erneut einen echten Mehrwert ohne Zusatzkosten an. Neben dem Angebot von europaweit knapp 2.000 Lieferanten im Bereich Reifen, Räder und Werkstattzubehör stehen jetzt zusätzlich die Bestände von sechs Millionen verschiedenen Kfz-Teilen für die gelisteten Händler der Plattform zum Abruf bereit. “Nachdem die Kategorie Verschleißteile vor knapp drei Jahren in Deutschland eingeführt wurde, gab es sehr viele Anfragen von Kunden aus Österreich, die sich diese Kategorie auch auf Tyre24 wünschten. Diesem vielfachen Wunsch sind wir jetzt nachgekommen und haben für unsere Kunden in Österreich mit dem Verschleißteile-Marktplatz einen weiteren Mehrwert geschaffen”, so Michael Saitow, CEO der SAITOW AG.

### **Ersparnisse von bis zu 50 Prozent**

Der Verschleißteile-Marktplatz funktioniert genauso intuitiv, wie es die Händler seit Jahren von der Reifensuche bei Tyre24 gewohnt sind. So stellen die Lieferanten ihre Artikel inkl. Preis, Lagerbestand und Lieferzeit auf dem Onlinemarktplatz ein. Die Käufer (Reifenhändler, Werkstätten, Autohäuser usw.) haben dann die Möglichkeit, sich den Lieferanten für die benötigten Verschleißteile auszusuchen. Sie können somit feststellen, welcher Lieferant ein bestimmtes Produkt zum besten Preis anbietet oder am schnellsten liefern kann. Tyre24 tritt auch in diesem Bereich nicht

selbst als Verkäufer auf, sondern stellt lediglich das Instrument für den transparenten Verschleißteilehandel zur Verfügung. Die Händler haben dadurch den Vorteil, dass sie bereits ab einer Bestellmenge von einem Euro in den Genuss von Großhandelskonditionen kommen. Für die Händler bedeutet das, dass es weder Umsatzvereinbarungen noch verschiedene Preisgruppen für unterschiedliche Kundengruppen gibt. Auf dem Marktplatz Tyre24 sind somit bei den Verschleißteilen Ersparnisse von bis zu 50 Prozent auf den bestehenden Einkaufspreis bei einem identischen Produkt möglich.

### **Gesamte Bandbreite an Verschleißteilen verfügbar**

Mit Anschluss an die TecDoc-Datenbank werden aktuelle und umfassende Daten zur Identifizierung und Bestellung von Teilen bereit gestellt. Der Bereich Verschleißteile wird täglich mit Beständen und Preisen ausgebaut und erweitert. Der Mehrwert besteht besonders in dem Angebot von Millionen unterschiedlichen Artikeln, die das gesamte Spektrum an Verschleiß- und Karosserieteilen für Pkw und Lkw abbilden und somit die Flexibilität des Anwenders bei der Suche nach Ersatzteilen erhöhen. "Die Werkstatt hat in der Regel nicht die Möglichkeit, den Kontakt zu sehr vielen Lieferanten zu halten", so Michael Saitow, CEO der SAITOW AG. Über den Verschleißteile-Marktplatz wird es für den Anwender wesentlich leichter, nun unter einer Vielzahl von Lieferanten das gesuchte Teil zu finden. Zur eindeutigen Identifikation der einzelnen Artikel stehen einfache Möglichkeiten zur Verfügung: direkte Eingabe der Artikelnummer über EAN, OE-Nummer oder Handelsnummer, über die Fahrzeugherstellersuche oder Fahrzeugauswahl über NatCode. Zahlreiche Filter schaffen zudem Übersichtlichkeit in der verwirrenden Vielfalt des Ersatzteilemarktes.

### **Kosten sparen durch Frachtoptimierung**

Darüber hinaus bietet der Verschleißteilemarktplatz bei Tyre24 die Besonderheit des sogenannten intelligenten Warenkorb. Werkstätten wissen: Es kommt nicht

allein auf den günstigen Preis an, auch die Frachtkosten können noch ungünstig zu Buche schlagen. Deshalb ist der Warenkorb in der Lage, den gesamten Einkauf auch unter Einbeziehung der Frachtkosten zu optimieren. Das kann sich besonders bemerkbar machen, wenn bei mehreren Lieferanten Ware bestellt wird, weil sich bei Bestellungen unter 100 Euro die Frachtkosten verschiedener Lieferanten summieren. Tyre24 berechnet dann, bei welchen Lieferanten die gleiche Ware zu einem niedrigeren Gesamtpreis bestellt werden kann - um Frachtkosten zu minimieren.

### **Unternehmensprofil**

Die SAITOW AG ist ein international agierendes IT-Unternehmen mit 300 Mitarbeitern an mehreren europäischen Standorten. Das Kerngeschäft ist Herstellung, Vertrieb und Betrieb von eCommerce Systemen. Seit 15 Jahren entwickeln hier Spezialisten Software, Web-Applikationen und Online-Plattformen, die zu den erfolgreichsten ihrer Branche zählen. Alle Elemente – von der Webseite, den Anbindungen an Warenwirtschaftssysteme, der Schnittstellen zum Datenaustausch unterschiedlichster Datenbankstrukturen bis hin zu eigenen Bezahlssystemen werden inhouse programmiert, getestet und gehostet. Die SAITOW AG wickelt über 100.000 Transaktionen täglich über die Server ab, genießt dabei das Vertrauen von rund 75.000 Kunden. Der Geschäftsbereich Tyre24.com ist der größte Marktplatz der Reifenbranche mit etwa 2.000 Lieferanten in ganz Europa. Mehr als insgesamt 40.000 Reifenhändler, Autohäuser und Werkstätten nutzen in Europa die Plattform zur Beschaffung von Reifen, Felgen und Verschleißteilen.

### **Pressekontakt**

Torsten Kühne  
Presse- und Öffentlichkeitsarbeit  
SAITOW AG  
Gewerbegebiet Sauerwiesen  
Technologie-Park I & II  
67661 Kaiserslautern, Germany  
Mail: [torsten.kuehne@saitow.ag](mailto:torsten.kuehne@saitow.ag)  
Telefon: +49 6301-600 1005